



AGENDA DE CAPACITACIÓN OCTUBRE 2017



Área Empresarial

Nombre del Evento: Habilidades de Negociación y Ventas

Objetivo: Potenciar en los participantes habilidades y técnicas que le permitan aumentar la efectividad en el cierre de ventas y en las relaciones con el cliente.

Fecha/Hora/Lugar	Conferencistas	Dirigido a	Costo	Mayores Informes
PALMIRA Fecha: 17 octubre de 2017 Hora: 6:30 p.m. a 8:30 p.m. Lugar: Auditorio de Comfandi, calle 32 A No. 28 - 03. 4 Piso, Torre Administrativa.	WILMAN CUELLAR , Administrador de Empresas de la Universidad del Valle, está certificado como NLP Coach y Master Practitioner en Programación Neurolingüística. Amplia experiencia como conferencista y motivador en temas de neuroprogramación en ventas, control y monitoreo de fuerzas de ventas, CRM y servicio al cliente y liderazgo en equipos de trabajo. Actualmente es miembro del JMT (John Maxwell Team), equipo de entrenadores y conferencistas de John Maxwell a nivel mundial.	Todas las personas que hacen parte de las áreas comerciales de las organizaciones de consumo, industriales y de servicios, en los diferentes niveles o estructuras jerárquicas, que tienen o no a cargo equipos de ventas, gerentes generales, gerentes de ventas, directores comerciales, supervisores de ventas, asesores comerciales, ejecutivos de ventas, gerentes de cuentas, consultores y empresarios.	Evento sin costo	Fundación Progresamos Teléfonos: 2759054 – 2735045 Ext 163 capacitacion@fundacionprogresamos.org.co www.fundacionprogresamos.org.co



AGENDA DE CAPACITACIÓN

OCTUBRE 2017



Área Empresarial

Nombre del Evento: Habilidades de Negociación y Ventas

Objetivo: Potenciar en los participantes habilidades y técnicas que le permitan aumentar la efectividad en el cierre de ventas y en las relaciones con el cliente.

Fecha/Hora/Lugar	Conferencistas	Dirigido a	Costo	Mayores Informes
<p>• CANDELARIA Fecha: 24 octubre de 2017 Hora: 6:00 p.m. a 8:00 p.m. Lugar: Sede Cámara de Comercio de Candelaria, carrera 7 No. 11 - 56</p> <p>• FLORIDA Fecha: 25 octubre de 2017 Hora: 6:00 p.m. a 8:00 p.m. Lugar: Sede Cámara de Comercio de Florida, carrera 18 No. 8 – 31</p> <p>• PRADERA Fecha: 26 octubre de 2017 Hora: 6:00 p.m. a 8:00 p.m. Lugar: Sede Cámara de Comercio de Pradera, calle 6 No. 12 - 50</p>	<p>JHONATAN ESPAÑA, Consultor estratégico y entrenador en ventas. Cuenta con amplia experiencia liderando equipos de trabajo en los que ha desarrollado estrategias exitosas para ventas de alto valor agregado. Capacitador en ventas y servicio al cliente a través de herramientas modernas como la programación neurolingüística contribuyendo al desarrollo de competencias y habilidades profesionales para cerrar con éxito cualquier negocio y efectividad en las relaciones con los clientes.</p>	<p>Todas las personas que hacen parte de las áreas comerciales de las organizaciones de consumo, industriales y de servicios, en los diferentes niveles o estructuras jerárquicas, que tienen o no a cargo equipos de ventas, gerentes generales, gerentes de ventas, directores comerciales, supervisores de ventas, asesores comerciales, ejecutivos de ventas, gerentes de cuentas, consultores y empresarios.</p>	<p>Evento sin costo</p>	<p>Fundación Progresamos Teléfonos: 2759054 – 2735045 Ext 163 capacitacion@fundacionprogresamos.org.co www.fundacionprogresamos.org.co</p>



AGENDA DE CAPACITACIÓN OCTUBRE 2017



Comercio Exterior

Nombre del Evento: REGULACIÓN ADUANERA ENFOCADA AL RÉGIMEN DE IMPORTACIÓN

Objetivo: Presentar a los participantes el marco normativo existente en el régimen de importación, pero siendo ello enfocado bajo la óptica del Decreto 390 de 2.016 y observado la legislación que es emitida por las diversas Entidades que participan en el comercio exterior (ICA, INVIMA, entre otros), a fin de entregar elementos que les permitan una adecuada aplicación en dicho proceso.

Fecha/Hora/Lugar	Conferencistas	Dirigido a	Costo	Mayores Informes
PALMIRA Fechas: Octubre 23, 24, 26, 30, 31, noviembre 1, 2, 7, 8, 9 de 2017 Hora: 1:30 p.m. a 5:30 p.m. Lugar: Cámara de Comercio de Palmira, Calle 28 # 30 -15	PAOLA MEDINA, Abogada egresada de la Universidad Libre con Especialización en Derecho Administrativo de la misma Universidad, y también con calidad de Conciliadora acreditada ante el Ministerio de Justicia, ente otros estudios complementarios, y actualmente cursando Máster en Derecho del Comercio Internacional en la Universidad Internacional de la Rioja. Experiencia profesional de más de trece (13) años en el sector del Comercio Exterior y Derecho Aduanero, dada la vinculación en el área de Fiscalización, Liquidación y Jurídica de la Aduana de Cali, y desde el año 2.008 vinculación al Sector privado en área de consultoría y/o asesoría así como representación en vía administrativa, extrajudicial y/o judicial, para diferentes empresas del sector	Empresas legalmente constituidas, importadoras, exportadoras, operadores logísticos de Comercio Exterior.	* EVENTO SIN COSTO *Favor confirmar asistencia	Departamento de Planeación y Desarrollo Teléfonos: 2734658 – 2759054 Ext. 126 ciempresarial@ccpalmira.org.co secplaneacion@ccpalmira.org.co